

3 conseils, et 100 000 euros

by clicfr - Mercredi, janvier 25, 2012

<http://lemarketeurfrancais.com/blog/3-conseils-et-100-000-euros/>

Dans cette vidéo, j'aimerais partager avec vous 3 leçons apprises l'an dernier...

A la fin de la vidéo, vous découvrirez aussi le défi de haut vol que je lance à un blogueur bien connu !

Autre information importante : nous recrutons actuellement pour un poste de commercial / conseiller client (les détails sont dans la vidéo et ci-dessous !)

[YouTube Video](#)

L'annonce pour ce poste disponible au sein de notre équipe :

STARS DE LA VENTE UNIQUEMENT **REMUNERATION 100 000 € ANNUEL**

Ne présentez votre candidature que si vous êtes un champion de la vente et pouvez le prouver.

Nous sommes leader de la formation marketing via Internet pour les PME – donc nous recherchons les meilleur(e)s pour rejoindre notre équipe et nous aider à continuer sur notre lancée.

Nous ne recrutons pas un CV, nous recrutons une attitude et une compétence.

Si vous êtes moyen, vous pouvez gagner 50 k€/an avec nous. **Si vous êtes un champion, vous pouvez dépasser 100 000 €.**

Vous devez être un excellent communicant et un professionnel motivé au quotidien.

Vous pourrez travailler depuis votre bureau à domicile – la communication avec nos contacts se fera par téléphone et email.

Jeune ou vieux, si vous avez ce qu'il faut, nous le saurons.

Vous devez être basé en France Métropolitaine.

Important: Ne passez pas à l'étape suivante si vous n'êtes pas à 100% certain d'être un vendeur hors normes.

Ce poste requiert des compétences de haut vol en présentation et communication, y compris au téléphone. Vous devez également maîtriser l'outil informatique. **Un dernier point : nous vérifions systématiquement vos références.** Si vous n'avez pas de preuves de vos qualités professionnelles, vous n'aurez pas d'entretien. Vos références professionnelles sont une partie importante du process. Nous appellerons vos employeurs précédents. Nous cherchons une compétence solide décrite honnêtement.

Pour pouvoir poser votre candidature,
[prenez un rendez-vous téléphonique avec nous en cliquant ici.](#)

Cet échange téléphonique de quelques minutes nous permettra de déterminer qui nous recevrons en entretien dans nos bureaux.

Il vous suffit d'avoir un compte Google – [cliquez sur ce lien](#), sélectionnez un des emplacements disponibles (au MINIMUM 24 HEURES à l'avance) et indiquez votre prénom, nom, email et numéro de téléphone dans la description du rendez-vous. Nous vous appellerons dans les 10 minutes précédant ou suivant l'heure indiquée.

Avant de présenter votre candidature : Vous pouvez en découvrir davantage sur moi et mon équipe en lisant [ma biographie](#) ici. Je vous recommande aussi de découvrir [notre mission](#) et [les Principes qui régissent toutes nos actions](#).

Nous avons [des clients ravis](#) sur 5 continents, et notre activité et nos produits ont fait la [1ere page de presque tous les grands médias français](#).

Sujets abordés dans cet article :

- avec 100000 euros

Cet article a été écrit par [Sebastien Le Marketeur Francais](#)

Sébastien, surnommé "Le Marketeur Français", est consultant en stratégie marketing, spécialisé dans la croissance explosive des petites entreprises.

Il est notamment connu pour avoir introduit sur le Web français la fameuse méthode des Lancements Orchestrés, qui permet de générer jusqu'à un an de chiffre d'affaires en l'espace d'une semaine pour votre activité !

- 

- 

- 

- 

- 

A lire aussi sur ce thème:

1. [Un conseil marketing... de la part d'un fermier de 70 ans](#)
2. [Séduire le Client : Les retours des participants](#)
3. [Le Séminaire Marketing de l'année](#)
4. [Produits d'information : Votre savoir est un pouvoir](#)
5. [Formation Marketing gratuite](#)

Le Marketeur Français